



Connectify nv is in volle ontwikkeling. Met een jong team van 20 medewerkers integreren we efficiënte ICT oplossingen in de professionele markt. We bieden een totaalpakket: voice, data, video & security. We brengen het one-stop-shop verhaal vanaf de aansluiting van de connectiviteit tot het geïntegreerd systeem van business applicaties.

Rol: Sales Telenet Business

Deze rol zal u onder meer de uitdagingen aanreiken om onze organisatie mee te tillen naar het volgende niveau.

- Je brengt het productaanbod connectiviteit van Telenet Business naar onze professionele klanten zowel vanop kantoor als ter plaatse bij de klanten
- Je onderhoudt onze bestaande klantenportefeuille en jaagt mee op nieuwe klanten mits ondersteuning vanuit ons callcenter
- Je denkt oplossingsgericht mee om de klant te adviseren bij de keuze van hun product
- Je werkt nauw samen met de back-office
- Je volgt producttrainingen om steeds op de hoogte te zijn van de laatste updates
- Je rapporteert op wekelijkse basis aan uw coach

Uw profiel:

- Je hebt **ervaring** als sales
- **Je werkt en denkt resultaatgericht**
- Je hebt een verzorgd voorkomen en een **positieve attitude**
- Je denkt actief mee over de bedrijfsprocessen die met jouw rol te maken hebben
- Je spreekt vlot Nederlands, je kan je uitdrukken in het Engels en het Frans
- Je bezit een rijbewijs B

Wij bieden u:

- Je komt terecht in een groeiend bedrijf waar een uitdaging niet uit de weg wordt gegaan
- Een contract van onbepaalde duur
- Firmawagen en andere extralegale voordelen
- Een salaris op maat van uw ervaring aangevuld met een variabel plan
- Een dynamische en innovatieve werkomgeving
- Doorgroeimogelijkheden op maat van je skills en competenties

Stuur uw CV naar stefan@connectify.be